



команда роста на аутсорсе
для системного улучшения ключевых метрик

Шаблон юридического меморандума о взаимопонимании (MOU) для бренд-коллаборации

Готовый к заполнению шаблон для фиксации ключевых договоренностей до подписания основного договора.

МЕМОРАНДУМ О ВЗАИМОПОНИМАНИИ (MOU)

Дата: [Дата подписания]

Настоящий Меморандум о взаимопонимании («MOU») заключается между Сторонами, указанными ниже, с целью изложения предварительных договоренностей и намерений относительно потенциальной бренд-коллаборации. Данный MOU не является юридически обязывающим договором, за исключением положений о конфиденциальности и порядке разрешения споров, если иное прямо не указано.

Стороны соглашения

Сторона 1 (далее – «Партнер 1»)	[Полное наименование юридического лица/ИП], зарегистрированное по адресу: [Юридический адрес], в лице [Должность, ФИО уполномоченного лица], действующего на основании [Устав/Доверенность].
Сторона 2 (далее – «Партнер 2»)	[Полное наименование юридического лица/ИП], зарегистрированное по адресу: [Юридический адрес], в лице [Должность, ФИО уполномоченного лица], действующего на основании [Устав/Доверенность].

Цели коллаборации

- ☐ **Расширение целевой аудитории**
Получение доступа к клиентской базе Партнера 2 (для Партнера 1) и Партнера 1 (для Партнера 2).
- ☐ **Снижение затрат на маркетинг**
Совместный маркетинг позволяет делить бюджет на рекламу, например, используя платформы типа VK Реклама (ads.vk.ru/about).
- ☐ **Обмен экспертизой**
Использование сильных сторон каждого Партнера для создания новой ценности.
- ☐ **Повышение узнаваемости бренда**
Ассоциация с известным брендом укрепляет репутацию.
- ☐ **Создание нового продукта/услуги**
Детальное описание совместного продукта/услуги.
- ☐ **Увеличение продаж**
Ожидаемый рост продаж на [указать процент] в течение [указать срок].

Срок действия MOU

Настоящий MOU вступает в силу с даты его подписания Сторонами и действует до [Дата] или до момента подписания основного юридически обязывающего договора о коллаборации, в зависимости от того, что наступит раньше. В случае, если основной договор не будет подписан до указанной даты, действие MOU прекращается, за исключением положений о конфиденциальности и порядке разрешения споров.

Предмет коллаборации (описание совместного проекта/продукта)

Предметом коллаборации является [Краткое, но емкое описание совместного проекта/продукта, например: «разработка и запуск лимитированной коллекции одежды под совместным брендом», «проведение совместной маркетинговой кампании для продвижения нового сервиса», «интеграция программных продуктов Сторон для создания комплексного решения»].

Детальное описание совместного проекта/продукта включает:

- * [Название проекта/продукта]
- * [Ключевые характеристики/функционал]
- * [Целевая аудитория]
- * [Предполагаемые этапы реализации]
- * [Ожидаемые результаты]

Роли и обязанности сторон (детальное описание вклада каждой стороны)

Сторона	Ключевые обязанности	Вклад (ресурсы, экспертиза)
Партнер 1	[Например: Разработка дизайна продукта, производство, логистика]	[Например: Производственные мощности, команда дизайнеров, бюджет на производство]
Партнер 2	[Например: Маркетинг и продвижение, дистрибуция, клиентская поддержка]	[Например: Маркетинговые каналы, база клиентов, команда продаж, бюджет на продвижение]
Обе Стороны	[Например: Совместное принятие стратегических решений, утверждение маркетинговых материалов]	[Например: Совместные усилия по PR, предоставление данных для аналитики]

Распределение ресурсов и бюджета

Общий бюджет коллаборации [Указать сумму или механизм формирования, например: 'Совместный бюджет в размере X рублей, формируемый из равных вкладов Сторон']

Вклад Партнера 1 [Указать конкретные ресурсы и их денежный эквивалент, например: 'Денежный вклад в размере Y рублей, предоставление производственных мощностей стоимостью Z рублей в месяц']

Вклад Партнера 2	[Указать конкретные ресурсы и их денежный эквивалент, например: 'Денежный вклад в размере Y рублей, предоставление рекламных площадей стоимостью Z рублей в месяц']
Распределение прибыли/доходов	[Указать процентное соотношение или механизм, например: 'Прибыль от реализации совместного продукта распределяется в соотношении 50% Партнеру 1 и 50% Партнеру 2 после вычета всех операционных расходов и налогов. Важно распределять чистую прибыль, а не выручку.']
Распределение затрат	[Указать процентное соотношение или механизм, например: 'Все операционные затраты, не включенные в первоначальные вклады, распределяются в равных долях между Сторонами.']

Права на интеллектуальную собственность

Стороны признают, что в ходе коллаборации могут быть созданы новые объекты интеллектуальной собственности (ИС), включая, но не ограничиваясь: совместные товарные знаки, дизайны, маркетинговые материалы, программное обеспечение.

Предварительные договоренности:

- * Права на ИС, созданную каждой Стороной до начала коллаборации, остаются за соответствующей Стороной.
- * Права на ИС, созданную совместно в рамках коллаборации, будут принадлежать [Указать: 'обеим Сторонам в равных долях', 'Партнеру 1 с правом использования Партнером 2 на определенных условиях', 'будут переданы третьей стороне' и т.д.].
- * Порядок использования совместной ИС, ее регистрации и защиты будет детально прописан в основном договоре.
- * В случае использования совместного товарного знака, его регистрация и владение будут осуществляться [Указать: 'совместно', 'одной из Сторон с лицензией для другой'].

(Источник: abp.legal/biznes-partnorstvo)

Условия конфиденциальности

Каждая из Сторон обязуется сохранять конфиденциальность любой информации, полученной от другой Стороны в ходе переговоров и реализации коллаборации, которая обозначена как конфиденциальная или по своему характеру является таковой.

Это включает, но не ограничивается: бизнес-планы, финансовые данные, клиентские базы, технологические ноу-хау, маркетинговые стратегии.

Обязательства по конфиденциальности действуют в течение [Указать срок, например: '3 (трех) лет'] с даты прекращения действия настоящего MOU, независимо от причин такого прекращения. Нарушение условий конфиденциальности может повлечь за собой ответственность в соответствии с действующим законодательством.

Порядок разрешения споров

Любые споры, разногласия или претензии, возникающие из настоящего MOU или в связи с ним, включая вопросы его заключения, действия, исполнения, изменения, нарушения,

прекращения или действительности, будут по возможности разрешаться Сторонами путем переговоров.

Если Стороны не смогут достичь согласия в течение [Указать срок, например: '30 (тридцати) календарных дней'] с момента возникновения спора, спор подлежит рассмотрению в [Указать: 'Арбитражном суде г. Москвы', 'компетентном суде по месту нахождения Партнера 1', 'посредством процедуры медиации'].

(Источник: voxr.ru/memorandum-o-vzaimoponimanii)

Условия выхода из коллаборации (включая судьбу клиентских данных, IP, остатков товара)

☐ Срок уведомления о выходе

Сторона, желающая выйти из коллаборации, должна уведомить другую Сторону не менее чем за [Указать срок, например: '3 (три) месяца'] до предполагаемой даты выхода (Источник: consultant.ru, Статья 11 ФЗ «О хозяйственных партнерствах»).

☐ Судьба клиентских данных

Клиентские данные, собранные в рамках совместной кампании, [Указать: 'остаются в совместном владении', 'передаются Стороне X', 'уничтожаются']. Важно заранее определить владельца данных.

☐ Судьба интеллектуальной собственности

Права на совместно созданную ИС в случае выхода Стороны [Указать: 'остаются у оставшейся Стороны с выплатой компенсации выходящей Стороне', 'переходят к выходящей Стороне на определенных условиях', 'остаются в совместном владении с ограниченным использованием']. Права пользования имуществом или исключительные права, переданные в качестве вклада, могут оставаться в пользовании партнерства в течение срока, на который они были переданы (Источник: consultant.ru, Статья 11 ФЗ «О хозяйственных партнерствах»).

☐ Судьба остатков товара/продукции

Остатки совместного товара/продукции [Указать: 'реализуются по согласованию Сторон с последующим распределением прибыли/убытков', 'выкупаются одной из Сторон', 'уничтожаются']. Необходимо прописать механизм оценки и реализации.

☐ Финансовые обязательства

Выходящая Сторона обязуется выполнить все финансовые обязательства, возникшие до даты подачи заявления о выходе (Источник: consultant.ru, Статья 11 ФЗ «О хозяйственных партнерствах»).

☐ Действительная стоимость доли

В случае выхода, выходящей Стороне может быть выплачена действительная стоимость ее доли, определяемая на основании бухгалтерской отчетности на последнюю отчетную дату (Источник: consultant.ru, Статья 11 ФЗ «О хозяйственных партнерствах»).

Порядок прекращения MOU

Настоящий MOU может быть прекращен по взаимному согласию Сторон, либо автоматически по истечении срока его действия, либо в случае подписания основного договора о коллаборации. Положения о конфиденциальности и порядке разрешения споров сохраняют свою силу после прекращения MOU.

Прочие положения

☐ Применимое право

Настоящий MOU регулируется и толкуется в соответствии с законодательством Российской Федерации.

☐ Изменения и дополнения

Любые изменения и дополнения к настоящему MOU действительны только в том случае, если они совершены в письменной форме и подписаны уполномоченными представителями обеих Сторон.

☐ Визуальная иерархия

Размер логотипа, порядок упоминания, цветовая иерархия должны отражать реальный вклад каждой стороны, а не силу переговорной позиции.

☐ Право приостановки проекта

Механизм приостановки проекта при скандале или репутационном ущербе у одной из сторон, включая порядок принятия решения и сроки.

Подписи сторон

От имени Партнера 1 _____ / [ФИО, Должность]

От имени Партнера 2 _____ / [ФИО, Должность]

Больше интересного в нашем блоге

развивайте бизнес-мышление с нашими исследованиями



Получить пользу

