



команда роста на аутсорсе
для системного улучшения ключевых метрик

Шаблон бизнес-модели: 9 блоков и ключевые вопросы

Блок	Оригинальное название	Ключевой вопрос
Сегменты потребителей	Customer Segments	Для кого мы работаем?
Ценностные предложения	Value Propositions	Какую проблему клиента мы решаем?
Каналы сбыта	Channels	Как мы доносим наши предложения до клиентов?
Взаимоотношения с клиентами	Customer Relationships	Какой тип отношений мы выстраиваем?
Потоки доходов	Revenue Streams	За что клиенты готовы платить?
Ключевые ресурсы	Key Resources	Какие активы необходимы для работы?
Ключевые виды деятельности	Key Activities	Что нам нужно делать, чтобы модель работала?
Ключевые партнеры	Key Partners	Кто помогает нам в работе?
Структура издержек	Cost Structure	Каковы основные затраты?

Больше интересного в нашем блоге

развивайте бизнес-мышление с нашими исследованиями



Получить пользу

